

Menjaga Ketahanan di Tengah Dinamika



SIMASFIN Raih Peringkat “irA+”
dengan Prospek Stabil



Outstanding Multifinance
Tumbuh 13,37% Lampaui
Perbankan



**Dorong Transformasi
Digital Berbasis AI**
melalui Claude
Enablement Training



SIMASFIN Raih Juara 2
di Kompetisi IT Game
Changer



DAFTAR ISI

	SAMBUTAN	
	Tetap Bertahan di Tengah Dinamika	03
	NEWS	
	Simasfin Raih Peringkat "irA+" dengan Prospek Stabil	04
	SIMASFIN Raih Juara 2 pada Kompetisi IT Game Changer	05
	OUTLOOK	
	Outstanding Multifinance Tumbuh 13,37% Lampaui Perbankan	06
	Rupiah Melemah, Permintaan Pembiayaan Kendaraan Berpotensi Turun	07
	Kenaikan Harga BBM Dorong Peluang Pembiayaan Kendaraan Listrik	08
	TIPS	
	Atur Pembiayaan, Jaga Keuangan	09
	SDM	
	Dorong Transformasi Digital Berbasis AI melalui Claude Enablement Training	10
	Sosok SIMASFINERS Inspiratif	11
	Kenalan dengan SIMASFINERS Baru	12
	Pojok Saran dari HC	13
	LAINNYA	
	Employee Spotlight	14



“

Tetap Bertahan di Tengah Dinamika

Memasuki pertengahan tahun 2026, dunia usaha masih dihadapkan pada berbagai tantangan. Ketidakpastian ekonomi global, tensi geopolitik, hingga perlambatan daya beli masyarakat turut memberikan dampak terhadap industri pembiayaan. Ketika harga kebutuhan meningkat dan aktivitas usaha mengalami tekanan, industri multifinance pun dituntut untuk semakin adaptif, *prudent*, dan *agile* dalam menghadapi perubahan.

Namun di tengah situasi tersebut, SIMASFIN tetap mampu menunjukkan ketahanan dan semangat untuk terus bertumbuh. Pencapaian peringkat irA+ oleh Kredit Rating Indonesia menjadi salah satu bukti bahwa perusahaan terus bergerak maju dengan menjaga kualitas bisnis dan kepercayaan *stakeholders* di tengah dinamika yang terus berubah.

Sejalan dengan upaya tersebut, SIMASFIN juga terus mempercepat transformasi digital melalui pemanfaatan berbagai *tools* berbasis *Artificial Intelligence* (AI) dan teknologi yang mendukung efisiensi kerja, kolaborasi, serta peningkatan kualitas layanan. Langkah ini menjadi bagian dari komitmen perusahaan untuk terus berinovasi guna perkuat daya saing dan menjaga ketahanan bisnis di tengah tantangan industri.

Tentunya, seluruh pencapaian dan langkah transformasi ini tidak terlepas dari dedikasi, kontribusi, dan kerja sama seluruh SIMASFINERS. Terima kasih atas semangat dan komitmen terbaik yang terus diberikan. Mari terus bergerak **melesat** menghadapi peluang, tetap **kompak** dalam setiap kolaborasi, dan senantiasa **level-up** untuk menghadirkan kinerja terbaik perusahaan.

Bersama, kita bisa!

William Agustian A.

Act. Corporate Planning & PMO Division Head
SINAR MAS MULTIFINACE



SIMASFIN Raih Peringkat “irA+” dengan Prospek Stabil

PT Sinar Mas Multifinance (SIMASFIN) kembali mencatatkan pencapaian positif dengan memperoleh peringkat “irA+” dengan outlook stabil dari Kredit Rating Indonesia (KRI). Peringkat tersebut juga diberikan kepada Obligasi Berkelanjutan II dan III **SIMASFIN** masing-masing senilai Rp2 triliun. Penilaian ini didukung oleh penguatan struktur permodalan, kembalinya profitabilitas perusahaan sepanjang 2025, serta dukungan berkelanjutan dari induk usaha, PT Sinar Mas Multiartha Tbk (SMMA).

Sepanjang 2025, **SIMASFIN** berhasil membukukan laba bersih sebesar Rp82,2 miliar, berbalik dari posisi rugi pada tahun sebelumnya. Di sisi permodalan, rasio Debt to Equity Ratio (DER) turun menjadi 2,55 kali, level terendah dalam lima tahun terakhir, sementara rasio kecukupan ekuitas meningkat menjadi 27,56%, mencerminkan kondisi keuangan yang semakin sehat dan solid.

Meski mencatatkan perbaikan kinerja, kualitas pembiayaan tetap menjadi perhatian perusahaan. Rasio pembiayaan bermasalah (Non-Performing Financing/NPF) bruto tercatat sebesar 3,76% pada Desember 2025, meningkat dibanding tahun sebelumnya sebesar 3,45% dan masih berada di atas rata-rata industri sebesar 2,51%.



Sejalan dengan hal tersebut, **SIMASFIN** terus memperkuat analisis risiko, memperketat proses seleksi pembiayaan, serta melakukan pemantauan portofolio secara berkelanjutan guna menjaga kualitas aset dan pertumbuhan bisnis yang lebih sehat. Di sisi lain, perusahaan juga terus memperkuat pembiayaan multiguna (sale-and-leaseback) yang dinilai memiliki potensi pertumbuhan positif.

Ke depan, **SIMASFIN** akan terus berfokus pada penguatan kualitas pembiayaan, peningkatan profitabilitas, serta pengelolaan risiko yang disiplin guna mendukung pertumbuhan bisnis yang sehat dan berkelanjutan.

SIMASFIN Raih Juara 2 di Kompetisi IT Game Changer

PT Sinar Mas Multifinance (SIMASFIN) kembali menorehkan prestasi melalui inovasi digital yang dikembangkan oleh tim internal perusahaan. **SIMASFIN** berhasil meraih Juara 2 pada kompetisi **IT Game Changer** yang diselenggarakan pada 13 Mei 2026 di Sinar Mas Land Plaza. Ajang ini menjadi wadah bagi berbagai entitas di Sinar Mas Group untuk menampilkan implementasi AI yang berhasil memberikan kontribusi nyata bagi bisnis.

Melalui kompetisi ini, peserta tidak hanya menampilkan konsep, tetapi juga membuktikan bagaimana teknologi dapat diterjemahkan menjadi solusi yang memberikan dampak langsung terhadap operasional perusahaan.



Dalam kesempatan tersebut, tim **SIMASFIN** yang terdiri dari Chandra Setyawan, Hamdan Fauzi, Irwan Raditya, Zulfahmi, Arya, dan Ary Widianoro memperkenalkan **Intelligence Customer Data Platform (ICDP)**, sebuah platform berbasis AI yang dirancang untuk mendukung dua fungsi bisnis strategis sekaligus, yaitu **Collection Intelligence** yang membantu mengidentifikasi nasabah dengan potensi keterlambatan pembayaran serta **Marketing Intelligence** yang membantu mengidentifikasi nasabah yang memiliki peluang untuk melakukan *re-loan*.

“

ICDP merupakan implementasi AI yang efektif membantu menurunkan *NPL Rate* secara signifikan. Dari pengalaman ini, kami belajar bahwa inovasi yang berdampak selalu dimulai dari permasalahan bisnis yang ingin diselesaikan.

Kami tidak memulai dengan pertanyaan 'bagaimana menggunakan AI', tetapi dengan pertanyaan sederhana, yaitu siapa nasabah yang harus diprioritaskan terlebih dahulu.

Dari situlah AI menemukan perannya sebagai solusi.

”



HAMDAN FAUZI

Product Manager
Divisi IT Digital Product & Development
Perwakilan Tim ICDP SIMASFIN

OUTSTANDING MULTIFINANCE TUMBUH 13,37%, LAMPAUI PERBANKAN

Industri multifinance terus menunjukkan pertumbuhan solid di tengah dinamika ekonomi yang menantang.



PERTUMBUHAN MELAMPAUI PERBANKAN

Berdasarkan data PT Pefindo Biro Kredit (IdScore), hingga Februari 2026, outstanding multifinance mencapai **Rp627 triliun** dengan pertumbuhan **13,37% (yoy)**—melampaui pertumbuhan kredit perbankan sebesar 9,06%.

Tingginya capaian ini mencerminkan bahwa permintaan pembiayaan, khususnya di sektor konsumtif, masih tetap tinggi meskipun sektor otomotif mengalami perlambatan.



RISIKO MENINGKAT, INDUSTRI LEBIH SELEKTIF

Namun, di balik pertumbuhan tersebut, risiko kredit mulai meningkat. Rasio NPL tercatat di level 5%, menunjukkan adanya peningkatan risiko seiring tekanan daya beli masyarakat.

Kondisi ini mendorong pelaku industri untuk lebih selektif dalam penyaluran pembiayaan serta memperkuat manajemen risiko guna menjaga kualitas portofolio.



Outstanding multifinance mulai mengalahkan bank. Walaupun tahun lalu, kalau dengar dari APPI dan Gaikindo, penjualan kendaraan cenderung flat.

— **Tan Glant Saputrahadi**

Direktur Utama Pefindo Biro Kredit (IdScore)



Secara keseluruhan, industri multifinance masih memiliki ruang untuk terus tumbuh di sisa tahun 2026. Namun, laju pertumbuhan diperkirakan lebih moderat dengan fokus utama pada kualitas aset dan keberlanjutan bisnis.

RUPIAH MELEMAH, PERMINTAAN PEMBIAYAAN KENDARAAN BERPOTENSI TURUN

Pelemahan nilai tukar rupiah terhadap dolar Amerika Serikat kembali menjadi perhatian pelaku industri keuangan. Tekanan kurs yang sempat menyentuh level **Rp17.800 per dolar AS** dinilai berpotensi memberikan dampak pada industri multifinance, khususnya pembiayaan kendaraan bermotor.



“

“Pelemahan nilai tukar rupiah berpotensi memengaruhi permintaan pembiayaan kendaraan pada perusahaan pembiayaan, terutama melalui penyesuaian harga kendaraan yang memiliki komponen impor,”

Agusman

Kepala Eksekutif Pengawas PVML OJK

Menurut Agusman, kenaikan harga kendaraan akibat pelemahan rupiah berpotensi menahan minat masyarakat untuk membeli kendaraan baru, terutama yang memiliki kandungan impor tinggi. Kondisi ini juga dinilai berpotensi meningkatkan risiko kredit bermasalah apabila kemampuan bayar debitur ikut terdampak.



Dalam menghadapi kondisi tersebut, ia mendorong perusahaan multifinance untuk memperkuat mitigasi risiko dan menjaga prinsip kehati-hatian dalam penyaluran pembiayaan. Di tengah ketidakpastian global dan fluktuasi kurs, perusahaan pembiayaan diperkirakan akan lebih selektif dalam menjaga kualitas portofolio dan stabilitas bisnis.

Di sisi lain, tekanan pelemahan rupiah juga dinilai dapat memengaruhi strategi industri multifinance ke depan. Selain menjaga kualitas pembiayaan, perusahaan dituntut lebih adaptif dalam menghadapi perubahan kondisi pasar dan perilaku konsumen.

Meski demikian, industri multifinance dinilai masih memiliki ruang untuk menjaga pertumbuhan melalui penguatan manajemen risiko, diversifikasi produk pembiayaan, serta strategi bisnis yang lebih selektif dan berkelanjutan di tengah dinamika ekonomi global.

KENAIKAN HARGA BBM DORONG PELUANG PEMBIAYAAN KENDARAAN LISTRIK

Kenaikan harga BBM non-subsidi di tengah gejolak geopolitik global kembali menjadi perhatian. Penyesuaian harga yang dipicu oleh tekanan energi akibat konflik di Timur Tengah dinilai tidak hanya berdampak pada biaya hidup masyarakat, tetapi juga berpotensi mendorong percepatan transisi menuju energi terbarukan.

Direktur Center of Economic and Law Studies (Celios), Bhima Yudhistira, menilai lonjakan harga BBM non-subsidi hingga 60% berpotensi mendorong masyarakat, khususnya kelompok menengah atas, mulai mempertimbangkan kendaraan listrik (EV) sebagai alternatif yang lebih efisien.

"Jadi naiknya harga BBM nonsubsidi, yang kelas menengah atas akan melihat biaya untuk EV lebih terjangkau, lebih murah," ucap Bhima.

Di tengah perubahan tersebut, industri multifinance diperkirakan turut menghadapi dinamika baru. Pergeseran preferensi masyarakat menuju kendaraan listrik dinilai dapat membuka peluang pertumbuhan pembiayaan EV serta mendorong perusahaan multifinance menghadirkan produk pembiayaan yang lebih adaptif terhadap kebutuhan pasar.

Namun demikian, Ekonom Senior CORE Indonesia Muhammad Ishak Razak menilai dampak kenaikan harga BBM terhadap perubahan perilaku konsumen kemungkinan tidak akan terjadi secara instan. Menurutnya, harga BBM nonsubsidi sangat bergantung pada fluktuasi harga minyak dunia.



Jika harga minyak turun, harga BBM bisa kembali normal dan perilaku konsumsi masyarakat berpotensi kembali seperti semula. Selain itu, keputusan masyarakat dalam memilih kendaraan sering kali tidak semata didorong oleh faktor harga BBM, tetapi juga performa dan prestige.

"Keputusan pembelian kendaraan lebih didorong oleh performa dan gengsi, bukan sensitivitas harga bahan bakar sehingga kenaikan (harga BBM) ini tidak cukup menggeser preferensi mereka ke EV," jelas Ishak.

Meski begitu, kenaikan harga BBM dinilai tetap menjadi momentum penting dalam mendorong transformasi energi dan perubahan pola konsumsi masyarakat.

Bagi industri multifinance, kondisi ini dapat menjadi peluang untuk memperluas inovasi pembiayaan serta menangkap potensi pertumbuhan pada segmen kendaraan ramah lingkungan di masa mendatang.

Atur Pembiayaan, Jaga Keuangan

5 Tips Kelola Pembiayaan dengan Cerdas

Kebutuhan hidup yang semakin beragam, mulai dari kendaraan hingga renovasi rumah, menjadikan pembiayaan sebagai solusi praktis tanpa harus menunggu tabungan terkumpul. Namun, kemudahan ini tetap disertai tanggung jawab seperti cicilan, bunga, dan pembayaran tepat waktu. Tanpa pengelolaan yang baik, pembiayaan dapat menjadi beban. Berikut beberapa tips untuk mengelolanya secara cerdas:



PILAH KEBUTUHAN UTAMA

01

Pastikan pembiayaan digunakan untuk hal yang benar-benar menjadi kebutuhan, bukan sekadar keinginan sesaat.



SESUAIKAN DENGAN KONDISI KEUANGAN

02

Sebaiknya total cicilan dijaga tidak lebih dari 30% dari penghasilan bulanan agar kondisi keuangan tetap stabil.



PAHAMI KETENTUANNYA

03

Kenali bunga, tenor, dan biaya lainnya sejak awal untuk menghindari hal yang tidak diinginkan.



BAYAR TEPAT WAKTU

04

Konsistensi pembayaran membantu menghindari denda sekaligus menjaga kredibilitas finansial.



AMBIL SECUKUPNYA

05

Hindari mengambil pembiayaan berlebihan agar beban tetap terkendali.



Dorong Transformasi Digital Berbasis AI melalui Claude Enablement Training



Sejalan dengan komitmen perusahaan dalam mendorong nilai inovasi, **PT Sinar Mas Multifinance (SIMASFIN)** turut berpartisipasi dalam **Claude Enablement Training** yang merupakan salah satu rangkaian kegiatan AI Day Sinar Mas 2026. Pelatihan ini memperkenalkan paradigma baru dalam pemanfaatan AI yang tidak lagi hanya sebagai sarana untuk menghasilkan jawaban atau percakapan, tetapi juga menghasilkan berbagai *deliverables* yang siap digunakan, mulai dari laporan Excel, presentasi PowerPoint, analisis data, hingga otomatisasi *workflow* yang mendukung produktivitas.

Berbagai topik menarik mencakup penggunaan Claude untuk tim bisnis non-teknis, pembangunan *workflow* berbasis AI untuk meningkatkan produktivitas, pembuatan dokumen secara lebih efisien, hingga eksplorasi berbagai use case yang relevan dengan kebutuhan operasional. Peserta juga mendapatkan kesempatan untuk melakukan praktik langsung menggunakan Claude yang terintegrasi dengan VS Code.

Melalui pemanfaatan Claude yang didukung VS Code, peserta diperkenalkan pada cara kerja baru yang memungkinkan berbagai tugas rutin diselesaikan secara lebih efektif dan efisien. Dengan pendekatan ini, AI tidak lagi hanya sekedar tren teknologi, tetapi juga kolaborator dan partner kerja yang juga mampu membantu mengeksplorasi ide, melakukan brainstorming secara terstruktur, serta mendukung proses analisis hingga pengambilan keputusan.

SIMASFIN percaya bahwa keberhasilan transformasi digital tidak hanya ditentukan oleh teknologi, tetapi juga oleh kesiapan sumber daya manusia dalam mengadopsinya. Melalui kegiatan ini, perusahaan berharap seluruh SIMASFINERS dapat memanfaatkan AI secara lebih komprehensif untuk meningkatkan produktivitas, efisiensi, serta mendorong lahirnya inovasi yang memberikan nilai tambah bagi perusahaan.

Sosok **SIMASFINERS** Inspiratif

PER MEI 2026

Sudianto

IT Infrastructure Division Head

INOVASI BERAWAL DARI PENYELESAIAN MASALAH



Selama 20 tahun berkarier di Simasfin, Pak Sudianto percaya bahwa inovasi bukan hanya soal teknologi terbaru, tetapi bagaimana menciptakan solusi yang efektif dengan tetap menjaga keamanan, stabilitas sistem, dan efisiensi biaya.

Di lingkungan IT Infrastructure, berbagai inovasi telah diterapkan, mulai dari pembangunan VPN untuk mendukung kerja fleksibel, otomasi pekerjaan rutin agar tim lebih fokus pada proyek strategis, hingga implementasi Google Workspace yang mempercepat kolaborasi lintas tim.

Menurut Pak Sudianto, ide inovasi biasanya muncul dari masalah yang terus berulang dan keterbatasan *resource* yang mendorong tim mencari solusi lebih kreatif dan efisien.

Salah satu proyek paling berkesan adalah implementasi SD-WAN untuk seluruh kantor cabang yang berhasil meningkatkan uptime jaringan hingga 99.9% serta menekan biaya ISP hingga 80%. Dari proyek tersebut, beliau membuktikan bahwa inovasi tidak harus mahal, tetapi harus memberikan dampak dan nilai bagi perusahaan.

Pak Sudianto juga belajar bahwa transformasi digital bukan hanya soal teknologi, tetapi juga sumber daya manusia dan proses. Karena itu, perubahan manajemen kini menjadi bagian penting dalam setiap proyek.

"Inovasi bukan tentang siapa yang paling hebat, tetapi siapa yang mau terus belajar, beradaptasi, dan memberikan dampak positif bagi tim maupun perusahaan," ujar Pak Sudianto.

Kenalan Yuk Dengan **SIMASFINERS** Baru!



Kelvin Yohannes
Branch Collection Head -
Pontianak



**Nadia Stefanny
Ambarita**
Strategic Initiative PMO
Specialist



Reani Meylina
Administration &
Payment Control Staff



Halim Muhdhotul Uliyah
Branch Collection Head -
Malang



Mariska Ravani
APU PPT & Due Diligence
Specialist



Ahmad Dikri Alpakih
Technical Lead -
Acquisition



Rengga Yudistira
Branch Manager - Kediri



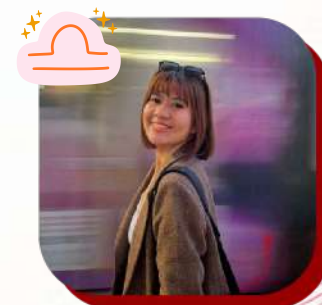
Andy Boy Hardy
Branch Manager -
Padang Sidempuan



Hibul Marulitua Harianja
Branch Remedial Head -
Bengkulu



Ferry Syairendra
Learning &
Development Dept.
Head



Dian Oktavia
Facility Management &
Services Section Head



Anjar Rinja Kusuma
Collection & Remedial
Development Dept. Head



Annelia Lee
Branch Performance
Management Specialist

Edisi Mei



Arnan Arkhilaus
Reward Management
Specialist

Pojok **Saran** dari HC

Small Things, Big Impact

Contoh 5 Kebiasaan Kecil yang Bisa Bikin Kerja Lebih Efektif:

Gunakan subject email yang jelas

Supaya pesan lebih cepat dipahami dan mudah dicari. Contohnya daripada tertulis "Revisi Proposal Event" lebih baik tulis "Revisi Proposal Hari Kartini 2026".

Beri nama file dengan rapi

Hindari nama seperti "Untitled", gunakan nama file yang jelas dan spesifik seperti "Daftar Absensi Peserta Training Internalisasi Value 2026" agar mudah dicari.

Catat action item setelah meeting

Agar semua orang tahu langkah selanjutnya dan siapa PIC yang bertanggung jawab.

Gunakan template untuk pekerjaan berulang

Membantu pekerjaan jadi lebih cepat dan konsisten.

Buat to-do list untuk besok

Sisihkan waktu sebelum pulang untuk menyusun prioritas pekerjaan hari berikutnya. Bisa juga menggunakan Google Calendar supaya bisa langsung dijadwalkan di waktu tertentu.

Media Sosial



[PT Sinarmas Multifinance](#)



[@simasfinid](#)

[@lifeatsimasfin](#)



[@simasfinance.id](#)

[@lifeatsimasfin](#)

EMPLOYEE SPOTLIGHT

Hi Simasfiners!

Punya achievement keren di luar kantor? Yuk, berbagi cerita!

Kami membuka kesempatan bagi seluruh karyawan untuk membagikan pencapaian terbaiknya di luar pekerjaan, mulai dari bidang pendidikan, olahraga, komunitas, seni, hingga hobi yang membanggakan.

Cerita dan pencapaian Anda akan ditampilkan di bulletin Simasfin edisi berikutnya sebagai bentuk apresiasi sekaligus inspirasi bagi seluruh Simasfiners. Jangan ragu untuk berbagi dan menjadi inspirasi bagi yang lain!



Kumpulkan cerita Anda di sini!

Bareng SIMASFIN Beli Mobil Baru Makin (#RinganBikinTenang)

Bunga mulai dari

2,53%
/ Tahun

Tenor Panjang hingga

5 Tahun*

***) Khusus Karyawan Sinarmas Pilar**



(#RinganBikinTenang)

Info Lainnya

  Simasfin  Simasfinance.id  www.simasfinance.co.id

PT Sinar Mas Multifinance berizin dan diawasi oleh OJK

 **SIMASFIN CARE**
0 800 1 588 588

www.simasfinance.co.id